

专网行业信息化融合的先行者和践行者

北京融讯光通科技有限公司

Beijing Rongxunguangtong Tech Co., Ltd

融汇四海 通衢八方

2023年12月



目录

CONTENTS

01 企业介绍

02 产品及解决方案

03 客户服务

04 未来发展愿景

一、企业简介&使命



北京融讯光通科技有限公司是一家致力于新一代光传输、光仪器仪表；数据通信、数据中心云存储；网络安全、手机管控，5G行业应用；软件定制开发；音视频融合通信等领域关键技术研发和生产的高科技企业。公司依托完备的市场渠道和专业技术优势，坚持以社会需求、市场需求为导向，从解决客户痛点、难题出发，提供高性能、高可靠、高兼容性系列化产品及定制综合解决方案。

公司借助自身在通讯领域的技术专长和经验积累，在我国信息技术应用创新的政策指引下，助力我国信息化建设发展战略，不断提高我国信息化建设水平，为逐步实现科技强国目标做出积极的贡献！



核心能力

产品规划：打造三块产品&锤炼两个能力

- ✓ 光承载网建设和改造；光缆智能维护；光缆防入侵应用；数据中心极速互联。
- ✓ 数据中心建设：融合数据通信和数据中心网络安全，搭建国产化服务器为底座的算力和集群存储终极融合平台。
- ✓ 网络安全防护，全面满足2023护网总体要求；手机终端管控和定位；5G仿真测试；5G行业应用；
- ✓ 软件定制开发能力+音视频融合应用能力。

业务方向：专网行业信息化融合



生产基地

随着北京昌平联合生产基地的投产和珠海研发分中心的成立，通过对供应链的深度绑定，公司核心产品年产能可超10万套，保证产品的软件微定制和硬件及时交付。

武汉光谷高端制造中心

业务范围： SMT、装配线、产品生产及制造
厂房面积： 2万平方米 **年产能力：** 6万套



上海金山高端制造中心

业务范围： 产品中试、中高端产品生产及制造
厂房面积： 3.5万平方米 **年产能力：** 10万套



徽标寓意



徽标总体以五星为轮廓，总部徽标“是R&T的组合”以国旗红为底色，R寓意着**胸怀祖国**，**以人为本**的核心理念，T寓意着**光风霁月**，**通古博今**的诗样情怀！

金木水火土五色，是五个分公司。涵盖西北部（覆盖“一带一路”，甘宁青疆，经营欧非和中亚）、北部（覆盖东北和内蒙，经营远东业务）、东南沿海（覆盖浙皖江闽，经营对台贸易）、南部（覆盖两广、海南自贸区，经营港珠澳业务）和西南部（覆盖云贵川渝藏，经营东盟贸易）五个区域。

徽标顺时针旋转方向象征着紧跟国家战略布局，顺势而为，生生不息。

金色：坚韧、百折不挠，代表渠道销售团队的亮剑精神和韧性；木色：繁茂、渠道生态，代表公司与合作伙伴、客户和谐共赢；水色：包容、融汇变通，代表着方案测试团队的灵活性和创造性；火色：激情、百炼成钢，代表着市场商务团队锐意进取的态度；土色：厚重、勃勃生机，代表着产品研发团队稳健、充满无尽活力。

行业布局



能源电力

支持社会和经济发展的基础行业，更维系国家战略安全



轨道金融

关乎民生，是整个社会发展中必不可少的企业



政务央企

关系到人民群众的切身利益，是推进国家现代化进程的重要保障



教育医疗

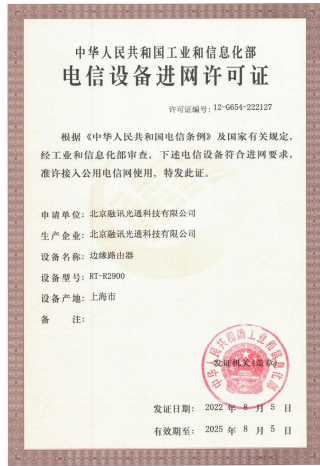
在社会发展中扮演着至关重要的角色



特种行业

科学技术是核心战斗力，是军事发展中最活跃的因素。

产品入网证/销售许可证/ISO质量体系认证



路由器入网许可证



OTN试运行报告



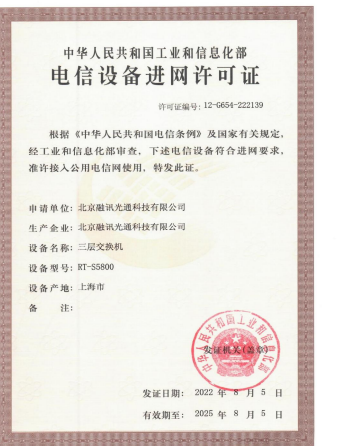
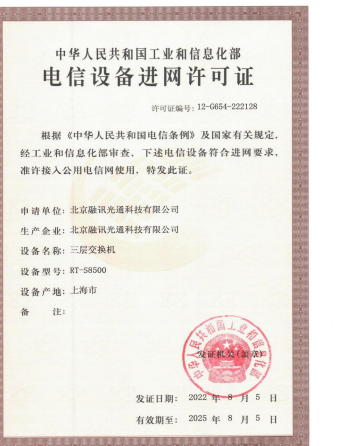
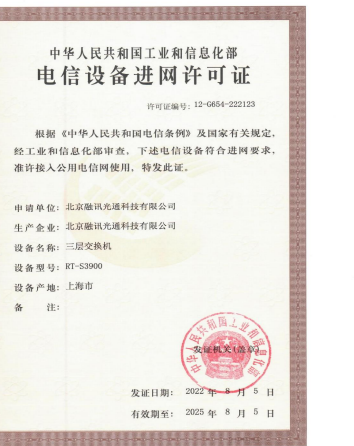
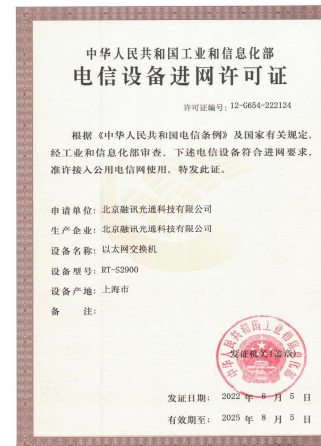
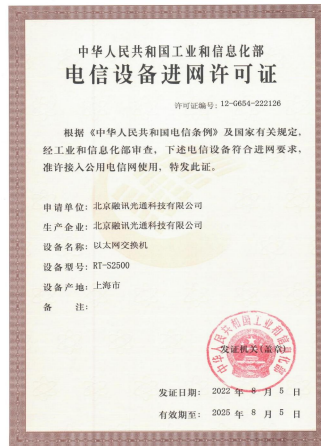
OTN入网许可证



防火墙销售许可证



ISO质量体系认证证: 软件开发+产品销售



全系列以太网交换机入网许可证

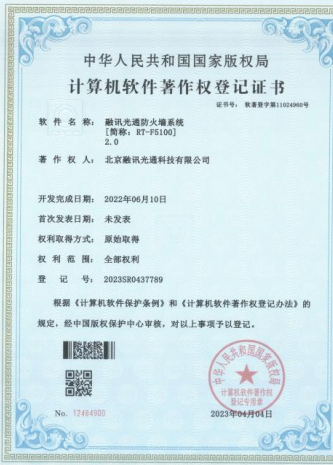
软件著作权



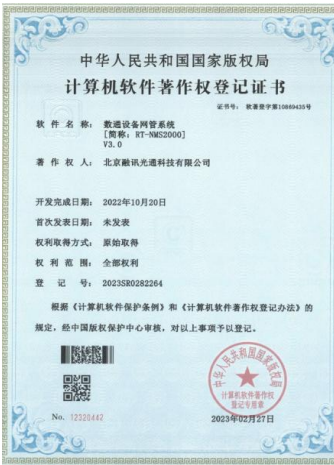
网络靶场实训演练系统



网络安全风险管理控制系统



防火墙系统



数通设备网管系统



光通信设备网管系统



电子标识定位系统



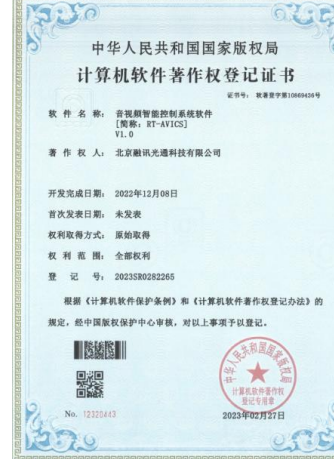
电子标识管控系统



电子标识采集系统



智维运维管理平台



音视频智能控制系统软件

二、产品及解决方案

➤ **光传输、光仪器仪表产品-----支持信创网管平台；对标国内主流厂商**

骨干、汇聚、接入OTN (2.5G-400G以上)；**数据中心互联设备、DWDM的光传输设备；国产化传输网管平台；光仪器仪表。**

➤ **数据通信产品和自主安全可控的数据中心云存储系列产品-----融存 Rong_Store、融云 Rong_Cloud、融盘 Rong_Disk；Rong_MESI。**

全系列以太网交换机、**国产信创交换机、场景化路由器；申威高性能服务器；独立权限（存储与算力分离）、支持全场景异构混合部署的超高性能集群存储支撑系统（Rong_Store）；全IaaS层通用基础架构，虚拟化+非虚拟化，终极融合云平台（Rong_Cloud）；机要加密通讯共享数据平台-融讯云盘（Rong_Disk）；配套机动数据中心的模块化弹性存储设施（Rong_MESI）；动环监控及机房动力系统。**

➤ **自主可控网络安全产品-----全面满足2023护网总体要求；具备国家等保2.0和3.0的批量部署能力**

下一代信创九合一防火墙；网络安全风险管控系统（双引擎漏扫）、网络靶场实训演练系统；零信任泛终端安全网关；等保通一体机，云等保系列；拟态防火墙；国密VPN；5G特色靶场（开发中）。



产品及解决方案

➤ 无线通信产品--立足无线终端定位、管控，重点关注5G仿真和行业应用

手机终端管控系统、手机终端定位设备；5G仿真测试系统；5G+行业应用（核心网、基站、终端）；无人机空域防御。

➤ 智慧管理系列软件&大数据分析软件&智能化运维管理平台

智慧营区综合管理平台、物资装备管理系统、涉密载体管理系统、IT资源管理系统、信息融合平台、智慧强军学习资源平台系统、车辆精准定位训练系统、移动警务执法系统等；行业数据资产智能分析系统、综合任务管理系统；智能化运维管理、GIS应用&定位。

➤ 音视频融合通信系列产品

音视频设备；好视通专网云视频会议+E1专线视频会议；怡鸣视频云指挥（融合）调度系统，视频AI；创凯全国国产化矩阵、拼控一体机、分布式显控；东微音频产品，无纸化办公系统，指挥中心智能控制；程控交换机、话务调度台、语音网关、PCM、可视电话等。

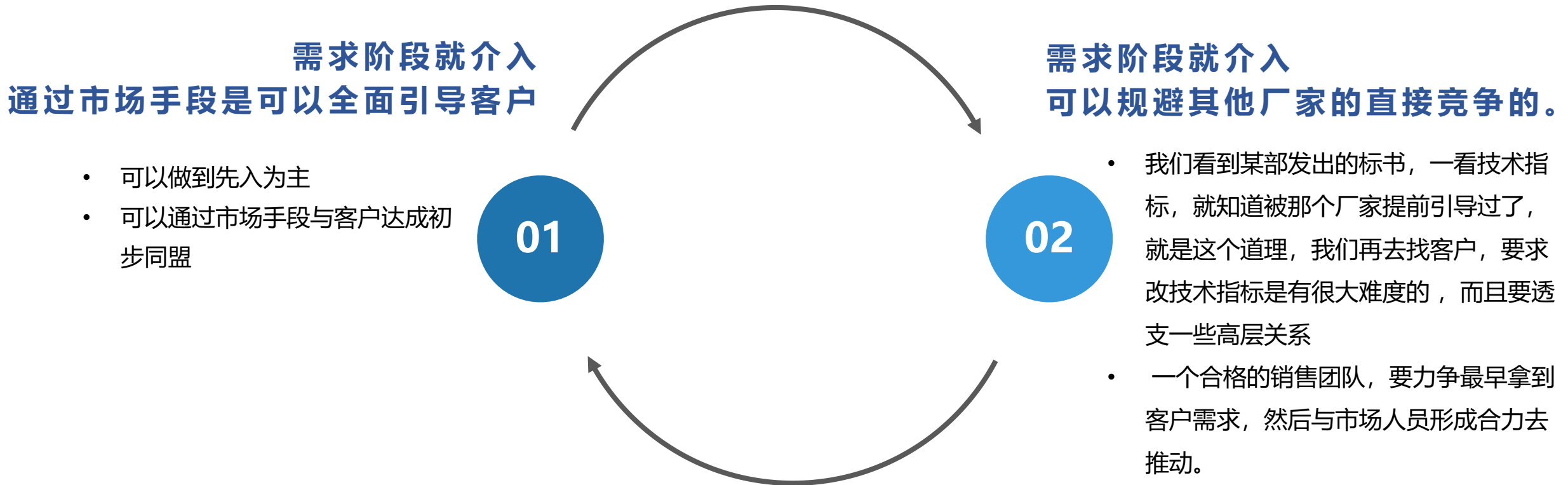
➤ 解决方案

承载网综合解决方案；光缆智能维护和入侵防护解决方案；网络安全等保系列解决方案；网络靶场建设方案；网络安全风险管控系统；手机终端管控系统；数据中心存储建设及全面优化方案；指挥中心云存储建设方案；5G专网行业应用综合解决方案；专网视频会议（云+专）综合解决方案；视频云指挥（融合）调度综合解决方案；智慧管理、大数据应用方案；智能运维建设方案、语音通信（程控交换、话务台、IMS等）综合解决方案。



客户需求（重要性）

务必重视：客户需求才是项目运作的起点，而不是拿到标书。因为：



客户需求 (提出)



如果我们熟悉客户的现有网络，了解客户的现网设备运行状况，知道存在的系列问题，我们某些新产品又可以解决那些问题，那需求可以由我们主动引导客户来提出。

- 手段A：通过搭演示环境请用户参观，帮用户立项上报。
- 手段B：用户试用，通过搭实验局，逐步帮客户打造可参观的样板点。
- 手段C：总部关系协同，以满足总部总体规划的理由，下压新品的测试任务，出用户报告。

比如HJ总部下发文件，进行舰队全网的承载网改造，到旅、营；某部政委要求到下属单位统一建设执勤数据网；某部有了安全中心建设需求等。我们商务技术人员需要通过培训和主动学习做到三点：

- 足够熟悉我们的产品性能和标准组网搭配，知道那几款设备的组网组合可以满足或者超额满足客户的需求。
- 发挥技术特长，引导客户进行我司配套设备捆绑。（如数字靶场配套传输、网络安全、数据设备）
- 要有**大集成意识**，不要推脱我们并不生产的设备，这些可以了解后通过贴牌的方式引入，扩大整体销售额。

方案报价

方案报价可以预设控标点（组网规划，设备选型，技术参数），一个好的方案报价更是项目落地的前提，也是最体现我们商务技术人员水平和智慧的地方。要规避误区，还要有套路和标准格式。

- 方案报价切忌冗长，要去繁就简（尽量控制在10页以内）
- 技术参数体现在设备报价表的**主要技术参数列（控标用）**，也可再加**一列放上图片**中，不要附上一大堆在方案后面。

组网

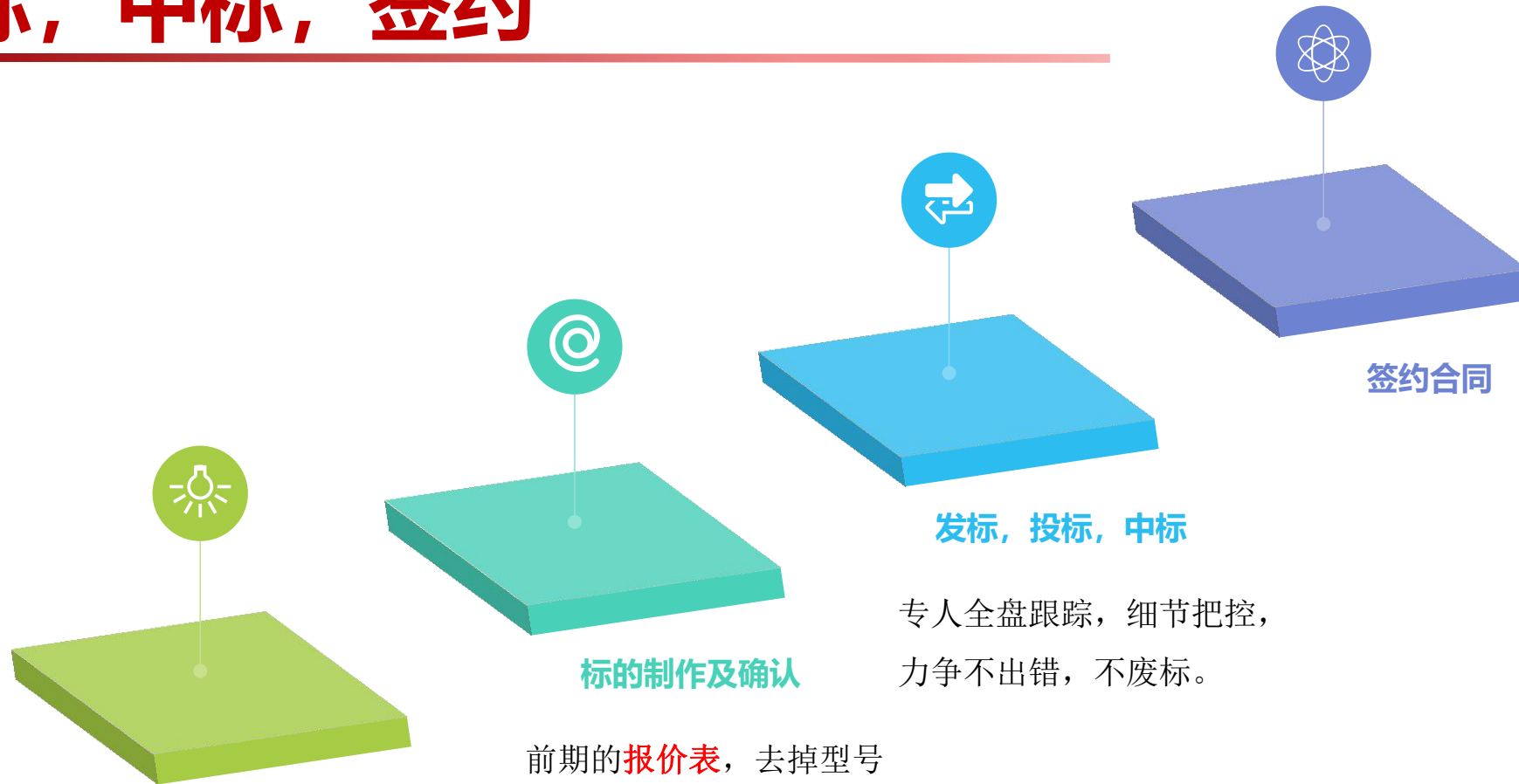
方案 报价

套路和格式

- 需求分析和背景情况
- 选型依据和原则
- 全设备组网图及分析说明
- 报价表（含主要性能参数）
- 使用前景描述（还可满足多少路扩容）

(简单来说**一张图**：组网图、**一个表**：设备名称，型号，预算价和**主要参数**。**注意**：这个表去掉型号就是**技术标的**)

投标，中标，签约



我们协助完成，如果方案做的好，用户直接粘贴和简单修改就可以作为审批件。

前期的**报价表**，去掉型号和价格，就可以组织专家讨论标的的技术要求。别的内容，用户有自己的套路格式，我们在**投标资质**方面做对我们有利的引导即可。

专人全盘跟踪，细节把控，力争不出错，不废标。

工程实施及客户验收、回款

保障技术指标的达成
获得客户认同和信任



保证客户需求的实现提升满意度



商务技术人员介入验收
的意义



培养良好的团队意识，
多打胜仗，硬仗

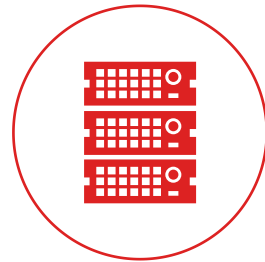
五、客户服务

体系化服务内容：



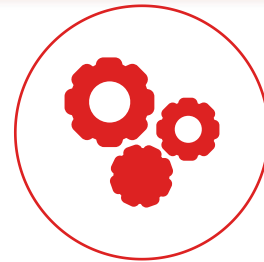
售前支持

助力客户数智化建设，协助客户制定最佳应用方案。



定制开发

根据客户要求进行软、硬件的定制开发，满足客户的差异化需求。



培训认证

面向各行业客户，及其代理商等相关的技术人员，提供系统的技术培训服务。



产品售后

提供完备的产品保修服务、备件保障服务、软件免费升级服务等。

客服中心

持续关注客户使用评价与意见：

- ✓ 定期主动回访用户，听取用户的使用反馈，及时解决使用过程中疑问；
- ✓ 对用户的要求和问题进行整理，辅助进行使用评估；
- ✓ 定期评估设备的运行状况，及时发现问题隐患，通过预防维护保证系统高效、稳定地运行。

公司网站：www.rxgt.net

备案/许可证编号：京ICP备2023015392

京东自营专区



微信公众号



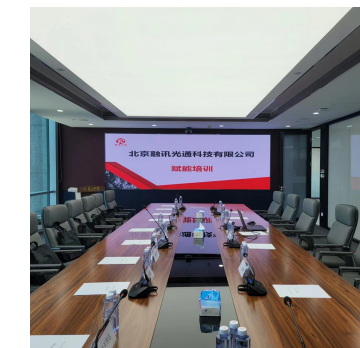
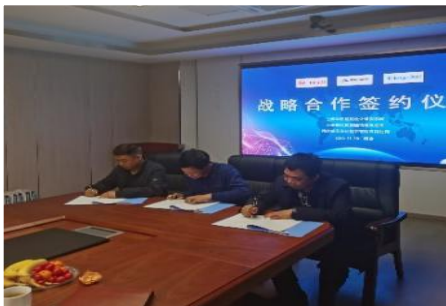
销售网络

遍布全国，联通世界的销售网络：

- ✓ 总部；
- ✓ 5个大区销售服务中心，珠海研发分中心；
- ✓ 20+区域、行业总代；
- ✓ 180+金牌代理公司；



市场活动



融讯光通一如既往地提供新价值和机遇，与合作伙伴密切合作，一起成长！

合作伙伴和客户



六、未来发展愿景

产品研发
平台搭建

品牌提升
业务融合

自主创新
规模上市

- 以社会需求和市场需求为牵引，以客户需求为根本，用市场来检验产品和解决方案。
- 开放包容，联合创新，使团队充满活力和战斗力。
- 引入产业链上下游合作伙伴，打造多元立体化解决方案，形成共赢生态圈，与合作伙伴共享成功。

关于市场营销



市场营销无所谓难易，目标或者说初心很重要，企业的愿景能与国家或者所处行业的发展方向相契合，那是最好不过的事，可以事半功倍。



市场营销无所谓快慢，得道多助，失道寡助，我们尊重对手，更要做好企业自身的事，诚信经营才能获得合作伙伴和客户持久的信任，信任的长远价值是无限的.....



商人逐利，如白驹过隙，企业家忧国，如凤毛麟角，同样做生意，区别在于社会责任感和民族自豪感。立足通信，服务国防，苟利国家生死以，岂因祸福避趋之。我们做的事业，希望能够真正帮到部队，那我们就在历史长河中有了光辉的落脚点。

王以强

关于公司运营

立志

- 立长志
- 目标要心存高远
- 潜力无限

年轻人，你的职责是平整土地，而非焦虑时光。你做三四月的事，在八九月自有答案。我要你静心学习那份等待时机成熟的情绪，也要你一定保有这份等待之外的努力和坚持！

坚持

- 保持耐心
- 远大目标从来不会轻易实现
- 遇到困难挫折，永不放弃

实施

- 千里之行，始于足下
- 脚踏实地的去做
- 想到就去做



道虽且阻，行则将至……

关于企业未来

但行好事，莫问前程

发现微光需要智慧，追逐微光需要勇气。渔夫出海前，并不知道鱼在哪，但还是会选择出海，因为相信会满载而归。很多时候，选择了才有机会，相信了才有可能！所以，付诸行动很重要！不轻易放弃每一个项目机会，认真履职，踏实做人。但行好事，莫问前程……



“智周万物，道济天下”的含义是探索 and 发现真理，达到周知万物的学术境界；掌握和运用规律，实现经世济民的远大理想。她体现了学术抱负和社会责任的高度统一，激励和劝勉人们追求大智慧，践行大道德。

智周万物，道济天下

融汇四海 通衢八方

北京融讯光通科技有限公司

Beijing Rongxunguangtong Tech Co.,Ltd